

Truyện ngụ ngôn luôn khiến người đọc phải suy ngẫm rồi rút ra bài học quý giá cho mình. Trong kinh doanh cũng vậy, rất nhiều người đã tìm thấy "kim chỉ nam" cho mình nhờ những câu chuyện ngụ ngôn như vậy:

Bài học 1: Chỉ chiếm thị trường khi bạn giữ được nó

Quạ thấy chó ngậm khúc xương quá ngon, bèn đánh liều lao xuống mổ vào đầu chó. Bị bất ngờ, chó bỏ chạy để lại khúc xương. Quạ ngoạm lấy khúc xương nhưng nặng quá không tha nổi. Chó, sau khi hoàn hồn, thấy kẻ tấn công chỉ là con quạ nên quay lại tấp một cú, quạ chết tươi.

Bài học kinh doanh rút ra: *Đừng chiếm thị trường nếu bạn biết là không giữ được nó.*

Bài học 2: Cẩn thận khi được làm sếp

Ba con thú dữ là sói, gấu và cáo thay nhau ức hiếp đàn dê. Dê đầu đàn bèn nói với cả bầy: “Ta nên mời một trong ba gã sói, gấu hay cáo làm thủ lĩnh của chúng ta”. Cả đàn dê bất bình, nhưng ba “hung thần” nghe tin này rất mừng. Thế là chúng quay sang tranh giành nhau quyền lãnh đạo, cuối cùng cáo dùng bầy hại chết được sói và gấu. Nhưng rồi một mình nó không còn ức hiếp đàn dê được nữa.

Bài học kinh doanh rút ra: *Hãy thận trọng khi nghe tin bạn sắp được làm sếp!*



Tìm đối tác trong kinh doanh hết sức quan trọng. Ảnh minh họa

Bài học số 3: Đừng vì chút lợi ích nhỏ

Một lũ chuột trèo lên bàn định ăn vụng thịt, không ngờ lại khiến con chó nằm cạnh bàn thức giấc. Chúng bèn dụ ngọt thương lượng với chó:

- Nếu anh im lặng thì bọn tôi sẽ chia cho anh một miếng thịt.

Chó nghiêm mặt, từ chối thẳng thừng:

- Bọn mày mau cút đi! Bà chủ thấy thịt mất thì chắc chắn sẽ nghi ngờ ta.

Lúc đó, thì ta lại trở thành miếng thịt trên bàn chứ trả chơi!

Bài học kinh doanh: Đừng hợp tác với kẻ muốn lật đổ bạn! Khi họ hứa cho bạn một chút lợi ích, thì sau đó bạn mất rất nhiều thứ.

Bài học số 4: Thách thức đôi khi là cơ hội

Có một người chăn cừu quyết định đưa đàn cừu của mình lên sống ở phía bắc. Lúc đầu, khí hậu rất thích hợp cho đàn cừu, nên chúng sống rất phồn phơ, thoải mái. Cũng chính vì thế mà lũ cừu trở lên lười biếng.

Rồi mùa đông đến, nhiệt độ xuống rất thấp, khiến lũ cừu không thể chịu đựng nổi, nhiều con đã chết rét. Người chăn cừu rất lo lắng.

Anh ta suy nghĩ mãi, rồi đưa ra một giải pháp có vẻ liều lĩnh: thả vài con sói vào bầy cừu. Lúc này, bầy cừu cảm thấy tính mạng của chúng đang bị đe dọa nên không ngừng chạy trốn sự truy đuổi của bầy sói. Chính sự vận động ấy đã giúp chúng chống lại cái rét, và số cừu chết ít hơn trước đây khá nhiều.

Bài học kinh doanh: Có thể thấy, chính những mối nguy hiểm lại khiến chúng ta sống tốt hơn. Một công ty cũng vậy, chỉ có thể sống mạnh mẽ hơn khi luôn có ý thức về nguy cơ trong công việc để không quá chìm đắm trong thành công.

Bài học số 5: Nhu cầu của khách hàng rất phong phú.

Mèo đen mời sơn dương đến nhà dùng bữa. Sơn dương khoái lắm, bèn vác bụng rỗng đến chỗ mèo đen. Mèo đen đã chuẩn bị một bữa ăn thật thịnh soạn: nào là thịt chuột nướng, da chuột chiên xì dầu, đầu chuột chiên giòn, chân chuột nướng... để thiết đãi.

Thấy sơn dương đến, mèo đen mừng lắm, vồn vã mời sơn dương ăn, và mình cũng ngồi ăn ngon lành.

Sơn dương cũng ngồi yên một chỗ, dù bụng đang đói cồn cào, vì nó chẳng hề hứng thú gì với mấy món này. Sơn dương ngập ngừng nói:

- Tôi không ăn thịt chuột bao giờ cả!

Nói rồi, sơn dương bèn ra ngoài vườn ngẫu nhiên gặm cỏ. Mèo đen chột hiều ra vấn đề, cười phá lên. Còn sơn dương thì vừa chén cỏ vừa sung sướng kêu 'be be' để cảm ơn thịnh tình của mèo đen.

Bài học kinh doanh: Nhu cầu của khách hàng rất phong phú. Một công ty nọ cho ra đời sản phẩm mới, và cứ đinh ninh rằng khách hàng sẽ thích nó. Đó thực là một quan niệm sai lầm. Nếu bạn đứng trên lập trường của khách hàng để suy nghĩ vấn đề thì điều này có xảy ra không?

Bài học số 6: Kế hoạch tốt phải được triển khai tốt mới có giá trị

Một ngày nọ, thỏ già nhìn thấy thỏ trẻ đang chạy hót ha hót hải bèn gọi lại hỏi chuyện:

- Tại sao cháu lại chạy loạn lên thế?
- Bác không biết là mùa săn bắn đã đến rồi sao?
- Chàng trai ạ, ta có một cách để giải quyết việc đó. Cháu hãy biến mình thành một cây to, dù người thợ săn có đi qua cũng không thể bắn cháu được, vì họ cứ tưởng cháu là một cái cây.
- Cách này thật tuyệt! Sao trước đây cháu không nghĩ ra nhỉ? Cảm ơn bác nhiều lắm.

Thỏ già lại nhẹ nhàng rảo bước trong rừng. Được một lúc nó nghe tiếng thỏ trẻ đuổi theo:

- Bác ơi, nhưng làm thế nào để biến được thành một cái cây?

Thỏ già đứng lại, nhún vai nói:

- Chàng trai, ta đã đưa cho cháu một cách tốt, cháu phải cảm ơn ta chứ không nên làm phiền ta bằng những câu hỏi đó. Cháu nên tự mình suy nghĩ mới phải chứ.

Bài học kinh doanh: Trong kinh doanh, thực tế cho thấy, một chiến lược được vạch ra rất tốt nhưng lại không được triển khai thực hiện cho tốt, thì chiến lược đó cũng không có giá trị gì cả.

Bài học số 7: Chỉ "ngồi chơi xơi nước" khi ở vị trí cao

Thấy Quạ ngồi trên cây cả ngày mà không làm gì, Thỏ con hỏi:

- Tôi có thể ngồi cả ngày mà không làm gì như anh không?
- Tất nhiên, tại sao lại không. - Quạ nói.

Vậy là Thỏ con ngồi dưới đất nghỉ ngơi. Bỗng nhiên, Cáo già xuất hiện, vồ lấy Thỏ và ăn thịt.

Bài học kinh doanh: Để được ngồi không, bạn phải ngồi ở vị trí rất, rất cao.



Tìm hiểu kỹ thị trường; nắm bắt đầy đủ và chính xác thông tin, hỏi âm về các sản phẩm của công ty. Ảnh minh họa

Bài học số 8: Sự ngu ngốc không thể giữ bạn mãi ở đỉnh cao

Gà tây nói với Bò tót:

- Tôi muốn nhảy lên ngọn cây kia nhưng tôi không đủ sức.
- Vậy thì rĩa phân tôi đi. - Bò tót khuyên.

Gà tây mổ phân của Bò tót và thấy thực sự đủ sức để nhảy lên cành cây thứ nhất. Ngày tiếp theo, sau khi ăn một ít phân bò, Gà tây nhảy được đến cành cây thứ hai. Cứ thế đến nửa tháng sau, Gà tây đã lên tới ngọn cây. Không lâu sau đó, Gà tây bị một bác nông dân bắn rơi.

Bài học kinh doanh: Sự ngu ngốc có thể đưa bạn lên đỉnh cao nhưng không thể giữ bạn ở đó mãi.

Bài học số 9: Cẩn thận khi tìm đối tác trong kinh doanh

Chim non đang bay về phía nam để tránh rét thì bị đông cứng và rơi xuống một cánh đồng. Trong khi nó đang nằm đó thì Bò cái tới và phóng uế lên người nó. Trong lúc bị đông cứng vì rét, bãi phân bò lại làm cho Chim non thấy ấm lên và tỉnh lại. Nó cất tiếng hót vì sung sướng thì một chú mèo đi qua nghe thấy. Mèo tìm đến bãi phân bò, lôi Chim non ra rồi ăn thịt.

Bài học kinh doanh:

- 1) Không phải bất cứ ai vấy bẩn lên bạn cũng đều là kẻ thù.***
- 2) Không phải bất cứ ai kéo bạn ra khỏi chốn bẩn thỉu cũng đều là bạn.***

3) Khi bạn đang ở sâu trong chốn bần thủ, hay im lặng.

Bài học số 10: Người ngoài thì đừng có nói đến chuyện trong nghề

Cá kiểem có bộ răng rất chắc và sắc. Vào một ngày nọ, nó bỗng giở chứng, đòi hỏi “tuyệt kỹ” của mèo là bắt chuột.

Mèo ngạc nhiên hỏi:

- Cái gì? Ôi, bạn thân mến của tôi, anh có thể làm được việc đó sao?
- Bắt chuột thì có gì ghê gớm. Ngoài biển tôi chả bắt cá lô suốt ngày sao?
- Thôi được, anh đừng quên là tôi đã cảnh cáo anh rồi đấy.

Nói rồi mèo và cá kiểem mò vào kho và mai phục.

Chỉ một lúc sau mèo đã bắt được chuột. Sau khi chơi đùa thoả thích rồi ăn một bữa no nê, mèo ta mới nhớ đến cậu bạn cá kiểem của mình. Khốn khổ thay, lúc đó cá kiểem đã bị chuột gặm hết cả đuôi, chỉ còn thớ thoi thóp. Thấy vậy, mèo bèn dỡ cá kiểem dậy, thả nó trở lại biển khơi.

Bài học kinh doanh: Mọi người thường nói, người ngoài thì đừng có nói đến chuyện trong nghề. Trên thương trường cũng có rất nhiều công ty cho rằng đã làm rất tốt trong lĩnh vực của mình rồi, và muốn lấn sân sang lĩnh vực khác mà không tự trang bị cho mình **kỹ năng** cạnh tranh cơ bản. Bởi vậy, thất bại là điều không thể tránh khỏi.

Bài học 11: Nên tìm hiểu kỹ thị trường

Hôm nay quạ cuỗm được một miếng thịt ngon liền ngậm chặt miếng thịt bay về tổ. Khi đã mệt, nó đậu trên cành cây nghỉ ngơi, mỏ vẫn cặp chặt miếng thịt.

Đúng lúc ấy, một con cáo đi ngang qua gốc cây, nhìn miếng thịt vừa to vừa béo ngậy của quạ, cáo ta thêm rõ dãi. Ngay lập tức, nó nảy ra một kế để cướp lấy mồi ngon:

- Chào cô quạ, chúa tể của loài chim!

Quạ thấy lạ quá, định hỏi cáo nhưng chợt nhớ ra miếng thịt đang ngậm trong mỏ nên chỉ gật gật đầu tỏ ý đồng tình. Cáo đi guốc trong bụng quạ bèn ngọt nhạt:

- Biết tin cô được chọn làm vua, tôi vội đi báo tin cho cô đấy! Ai cũng đồng tình, chỉ có riêng chim khách là chê cô xu nịnh thôi.

Quạ tức tiên liền mắng luôn:

- Đồ chim khách lắm lời, ta...

Vừa mở miệng thì miếng thịt đã rơi xuống đất, lập tức bị cáo cuỗm đi mất

Cáo còn đắc ý cười khẩy, mắng quạ :

- Nếu mi không ưa nịnh bợ thì vài câu tán dương của ta làm sao bắt mi mở miệng ra được.

Bài học kinh doanh: Tìm hiểu kỹ thị trường; nắm bắt đầy đủ và chính xác thông tin, hỏi âm về các sản phẩm của công ty. Có như vậy mới chủ động được trong kế hoạch và phương án sản phẩm đồng thời tránh được các đòn tâm lý hiểm hóc của địch thủ.

Bài học số 12: Nhanh, ẩu chưa chắc đã chiến thắng

Ngày xưa ngày xưa, có một con rùa và một con thỏ cãi nhau xem ai nhanh hơn. Chúng quyết định giải quyết việc tranh luận bằng một cuộc thi chạy đua. Chúng đồng ý lộ trình và bắt đầu cuộc đua.

Thỏ xuất phát nhanh như tên bắn và chạy thục mạng một hồi. Sau khi thấy mình đã bỏ khá xa bạn rùa, thỏ nghĩ nó nên nghỉ mệt dưới bóng mát của một tán cây bên đường và thư giãn trước khi tiếp tục cuộc đua. Thỏ nằm nghỉ dưới bóng cây và nhanh chóng ngủ thiếp đi. Rùa từ từ vượt qua thỏ và sớm kết thúc đường đua, dành chiến thắng. Thỏ giật mình tỉnh giấc và nhận ra rằng nó đã bị thua.

Bài học kinh doanh: Chậm và ổn định đã chiến thắng cuộc đua.